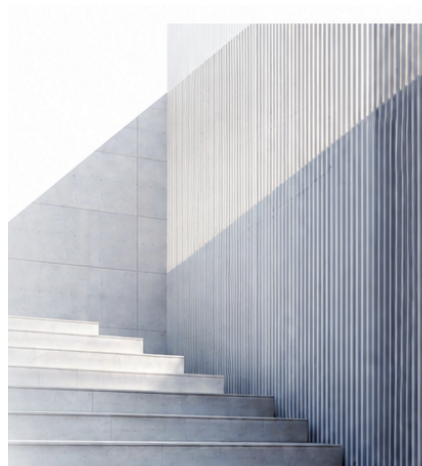


Avant de vendre une PME, rendez visible ce que sa gouvernance rassure... ou fragilise encore.

IMPLICIA vous aide à objectiver la valeur implicite humaine de votre entreprise avant cession : autonomie des équipes, dépendance au dirigeant, fonctions critiques, coopération, leadership, anticipation et continuité opérationnelle.

Au-delà des chiffres, un repreneur veut savoir si l'entreprise peut continuer à produire de la valeur sans dépendre excessivement du cédant. IMPLICIA apporte une lecture complémentaire utile pour préparer le dossier, renforcer la crédibilité de la continuité et réduire les objections.



Pourquoi c'est utile pour un vendeur de PME

- ✓ Rendre visibles les forces managériales qui sécurisent la reprise.
- ✓ Réduire les zones d'inquiétude pour les acheteurs potentiels.
- ✓ Mieux défendre la qualité de l'entreprise et la crédibilité du dossier.
- ✓ Préparer plus tôt les ajustements utiles avant cession.
- ✓ Faciliter les échanges avec repreneurs, conseils et investisseurs.

Le parcours IMPLICIA en 3 leviers



IMPLICIA CHECK

Évaluer

Diagnostic du profil actuel : forces, fragilités, dépendances et continuité.

- Questionnaire structuré N / N-1 / N-2
- Lecture des écarts de perception
- Score, risques et potentiels implicites

Dès CHF 4'800 HT



IMPLICIA ROADMAP

Prioriser

Due diligence managériale et feuille de route pour prioriser les décisions utiles.

- Analyse des fonctions critiques
- Cartographie des dépendances sensibles
- Recommandations classées par impact et faisabilité

Dès CHF 8'500 HT



IMPLICIA SECURE

Sécuriser

Mise en œuvre et progression documentée pour renforcer la continuité.

- Accompagnement sur 6 ou 12 mois
- Mise en œuvre des mesures validées
- Deuxième évaluation avant-après

CHF 24'000 HT / 6 mois
CHF 42'000 HT / 12 mois

Ce que le vendeur renforce concrètement



Dossier de cession plus crédible.



Réduction de la dépendance au cédant.



Meilleure lecture des priorités avant vente.



Dialogue renforcé avec acheteurs, conseils et intermédiaires.



Une contribution complémentaire, pas une concurrence

IMPLICIA ne remplace ni l'évaluation financière, ni l'audit juridique, ni le travail des intermédiaires de transmission. L'intervention apporte une donnée complémentaire sur la gouvernance opérationnelle réelle et sur la capacité de l'entreprise à rassurer un repreneur.



Vendre une PME, c'est aussi rendre visible ce qui rassure un repreneur demain.

IMPLICIA révèle la valeur implicite humaine de l'entreprise.

≡ Échange confidentiel